

Pagarés Desmaterializados

El Depósito continua perfeccionando los desarrollos sobre los servicios de emisión de Pagarés Desmaterializados, Ofreciendo una nueva versión de firma a través del modelo de Relación de Confianza, que extendió la posibilidad de suscripción de pagarés de manera remota, en línea y en tiempo real a través de la página web de las entidades afiliadas a este servicio. Se Incluyo un modelo tarifario que ofrece beneficios sustantivos por volúmenes de emisión, endoso y cancelación.



Potencial



El mercado actual supera los 20 millones de pagarés físicos y se generan mas de 3 millones anualmente

Es aplicable en cualquier entidad de crédito o de servicios que tenga un pagaré como garantía

Facturas Desmaterializadas

Participar en el ciclo de vida de la Factura electrónica, integrando las plataformas existentes de emisión hasta la Custodia, Anotación en Cuenta, negociación y administración de manera segura, ágil, eficiente y transparente garantizando la circulación de las Facturas.



Potencial



Se emiten más de 350.000 Facturas Electrónicas mensuales

En los últimos 3 años de implementación el valor facturado ha crecido 191.3%

Administración de Acciones

Logramos una mayor penetración en los emisores de acciones, capturando grandes emisores (que aun no cuentan emisiones desmaterializadas), Emisores no listados en la BVC, y emisores listados de alta y baja liquidez ofreciendo el servicio de Identificación de accionistas , información a los accionistas y certificaciones en línea al beneficiario final .



Potencial



1. Emisores no listados, que agrupa un universo de 80 empresas, de las cuales 63 constituyen la masa crítica con más de 64 mil accionistas

Venta de Información

Deceval cuenta con información histórica del mercado de capitales colombiano la cual es útil e importantes para los agentes del mercado de valores nacional y que puede contribuir a la profundidad y transparencia del mercado de valores local mediante un sistema de información que podría ayudar a que los agentes del mercado tengan un mayor conocimiento de las situaciones en momentos previos a la toma de decisiones.



Potencial



El mercado actual supera los 127 clientes potenciales.

Más de 20 clientes ya han expresado su intención de contratar el servicio.

CDTS de Oficina

Capturar el negocio de desmaterialización y custodia de CDTs de oficina que actualmente existen físicamente en el mercado colombiano.



Potencial

Existen más de \$ 19 Billones en CDTs de oficina.

\$3.6 Billones emitidos y administrados



Aliados Estratégicos

Establecer acuerdos entre terceros proveedores de servicios de software o servicios financieros para integrar los servicios o productos que ofrece DECEVAL. a través de un modelo de cooperación que contribuye al desarrollo y generación de valor agregado a los clientes potenciales, de forma tal que cuenten con la conectividad a los aplicativos en Deceval, cuando quiera que se contrate los servicios del Aliado.



Potencial



Existen más de 40 Aliados Estratégicos Identificados.

Ya se han firmado acuerdos con 8 de estos posible aliados.

Canales no presenciales

Desarrollar un canal Web que permita interactuar a nuestros depositantes directos e indirectos con los productos y servicios, buscando que sea el principal canal de acceso de los clientes al Depósito, y que a su vez sea una alternativa de comunicación permanente con el público en general.

Como servicio se implementará la generación y consulta de certificados de retención en la fuente.



Potencial

1. Existen más de 700.000 accionistas que pueden ingresar al portal.